

**BUSINESS
FINLAND**

Rakennusalan viennin mahdollisuudet Suomen taloudelle

**Reijo Kangas
28.11.2024**

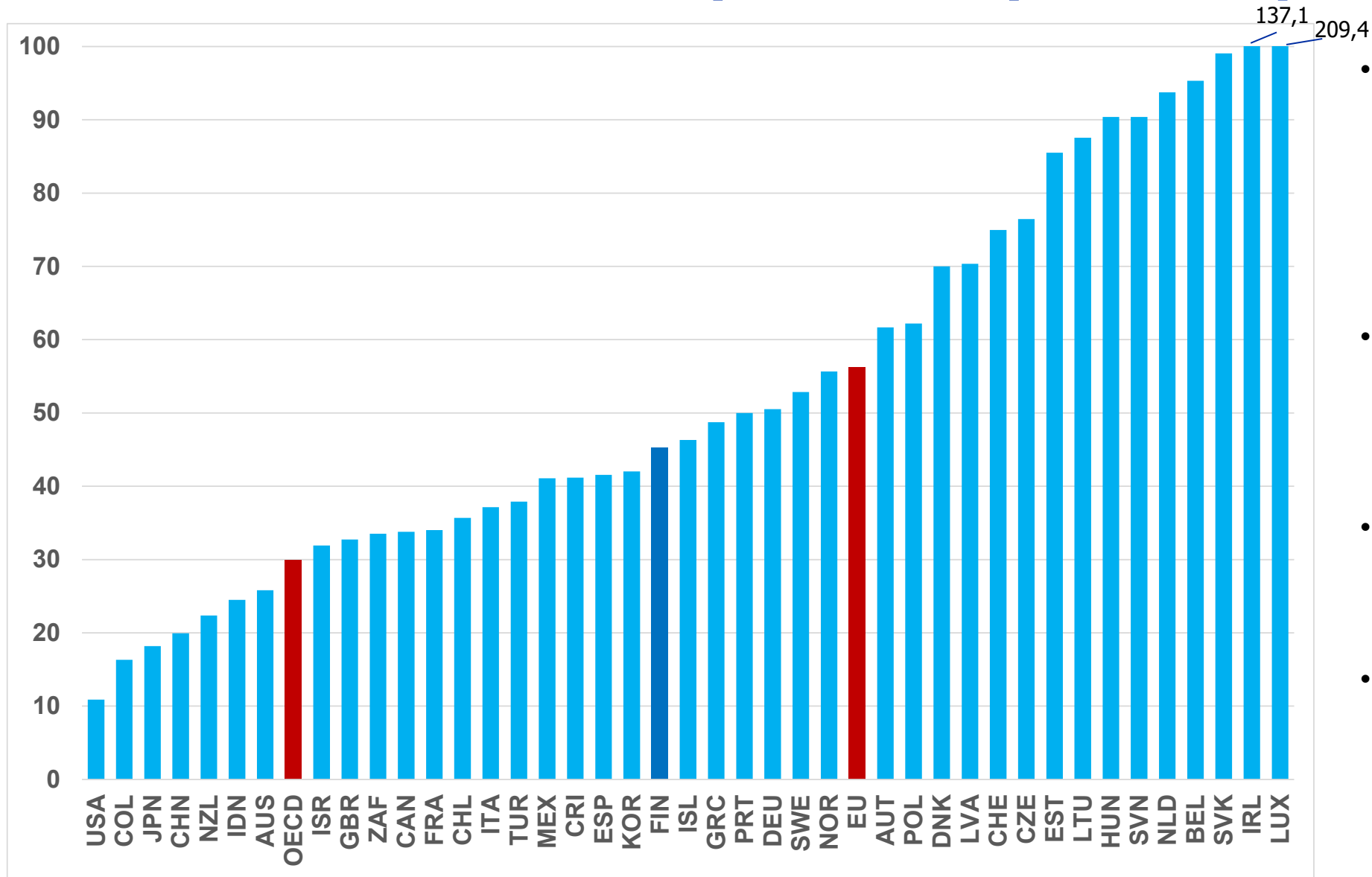


Sisältöä

- Yleiskuva Suomen viennistä – mitä Suomi vie ja minne?
- Rakennusalan viennin kuvaa
- Mahdollisuuksia kasvaa kansainvälisesti
- Ensimmäiset askeleet

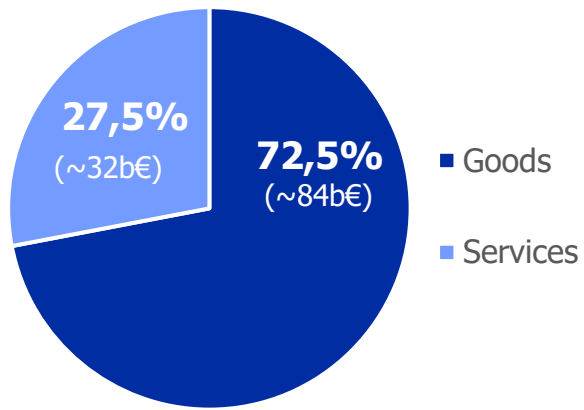
Yleiskuvaa Suomen viennistä

Viennin %osuus BKT:Stä (2022 tai myöhemmin)

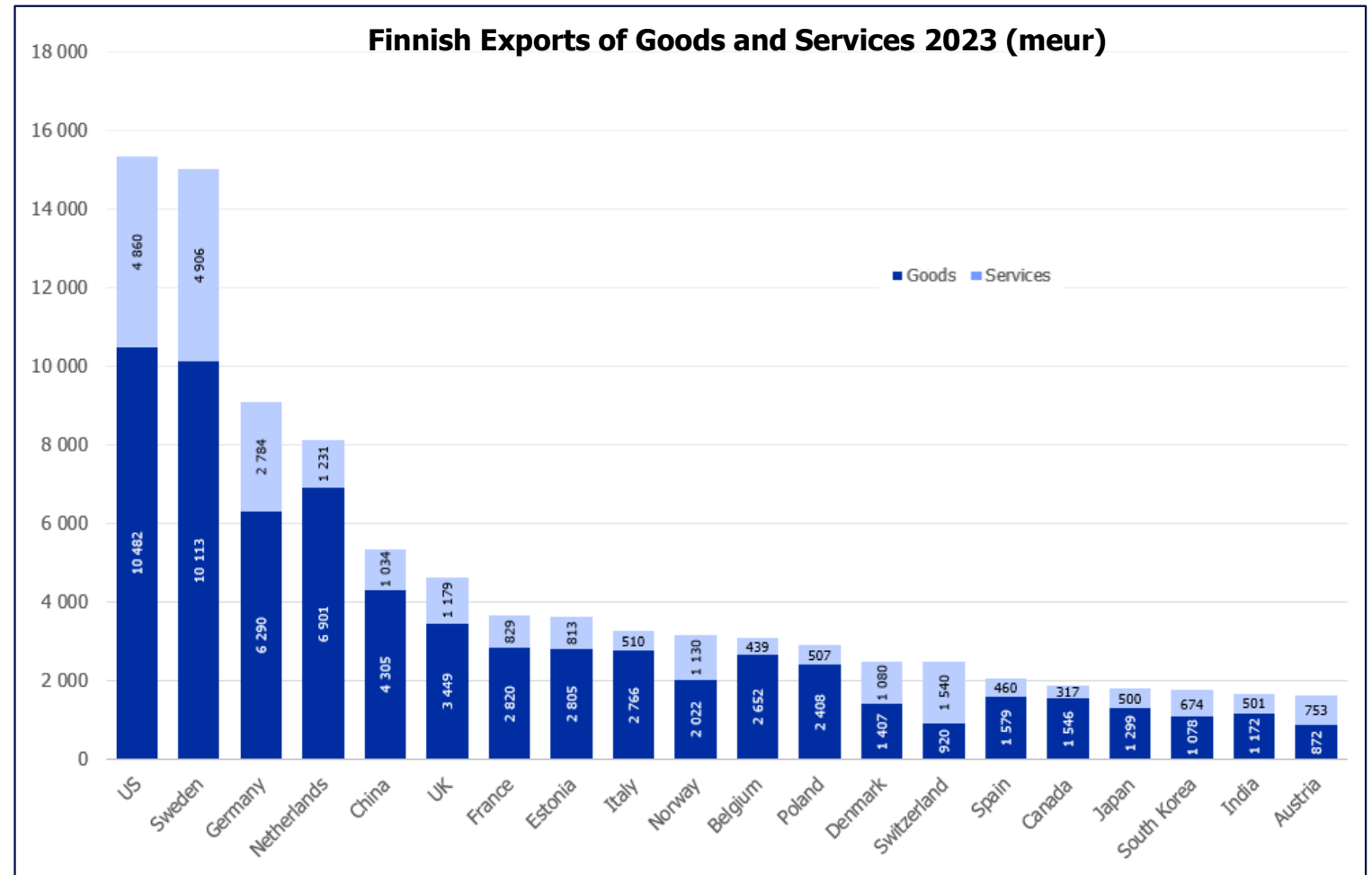


- Suomessa viennin BKT-osuus (45,2 %) on melko matala kehittyneiden maiden vertailussa. Viime vuonna BKT-osuus oli kuitenkin historiallisen korkea.
- Suomessa osuus on tuntuvasti EU-maiden (56,2 %) tasoa matalampi. OECD-maiden keskiarvo on 29,9 %.
- Viennin BKT-osuus tyypillisesti matala suurissa talouksissa, joissa on laajat kotimarkkinat.
- Suurimmat BKT-osuudet ovat Luxemburgissa ja Irlannissa, joissa valtaosa viennistä on palveluvientiä.

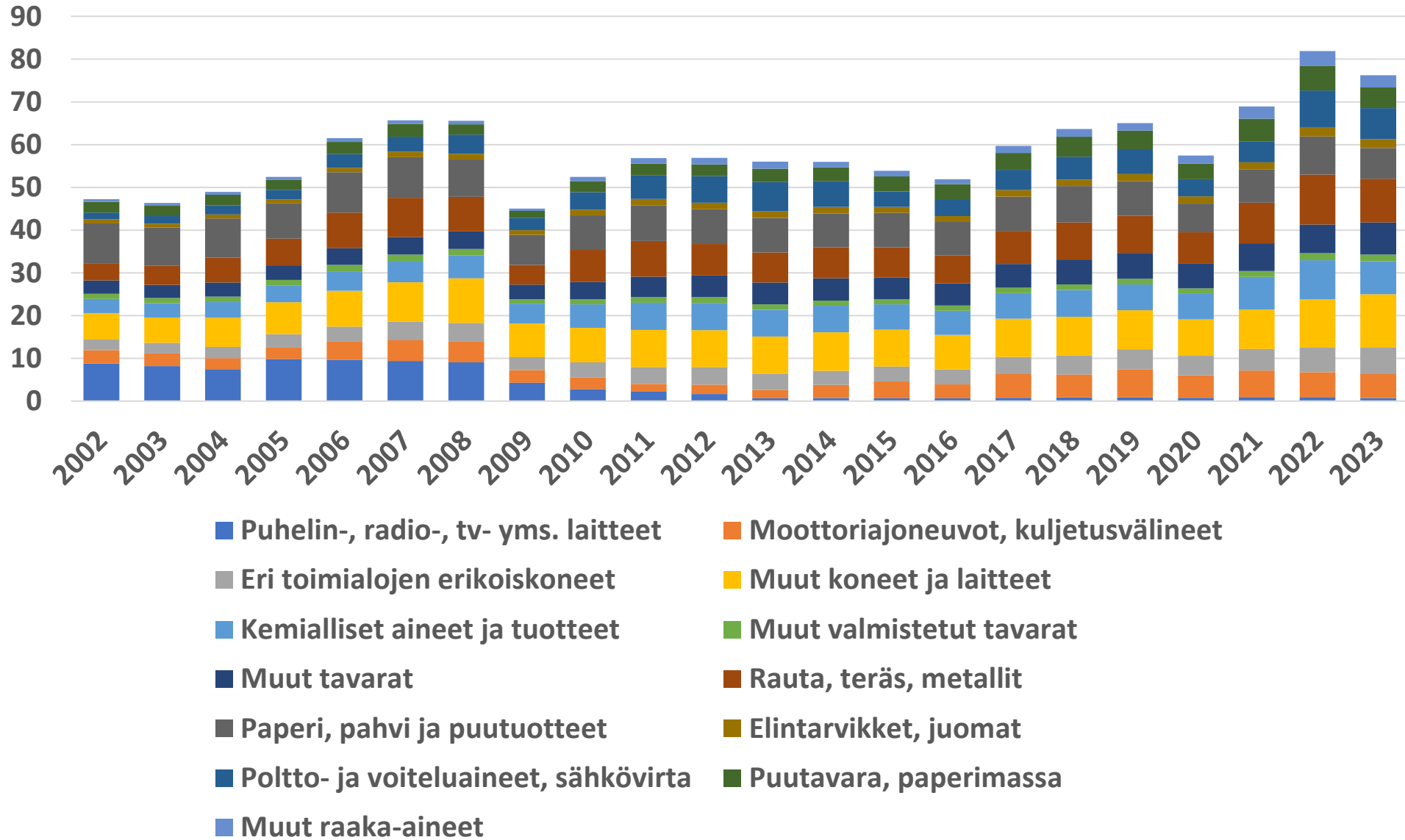
In 2023, total value of Finnish exports was 115,6 b€



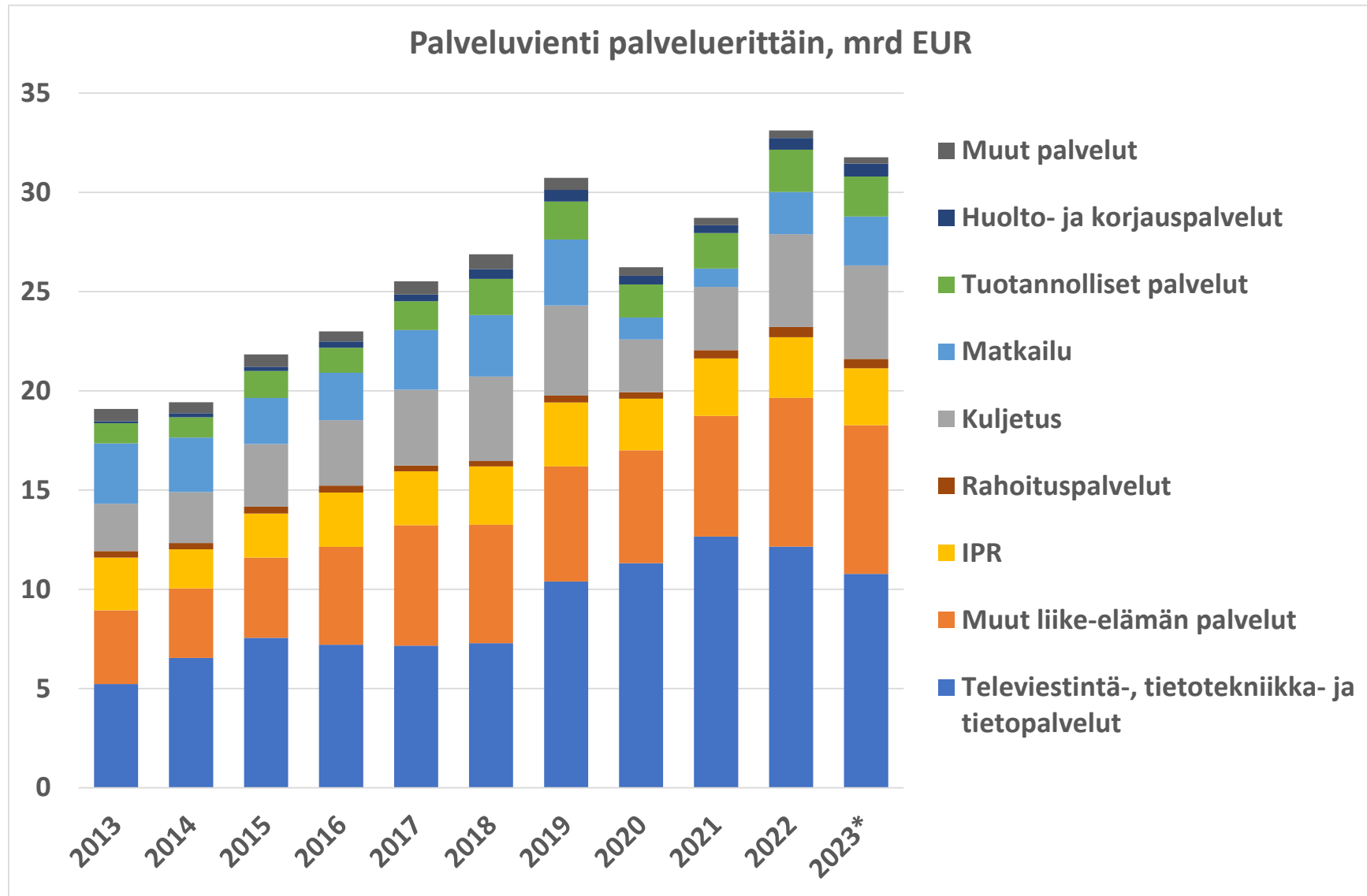
- **Top 5 goods export countries:**
US, Sweden, Netherlands, Germany and China
- **Top 5 service export countries:**
US, Sweden, Germany, Switzerland and Netherlands



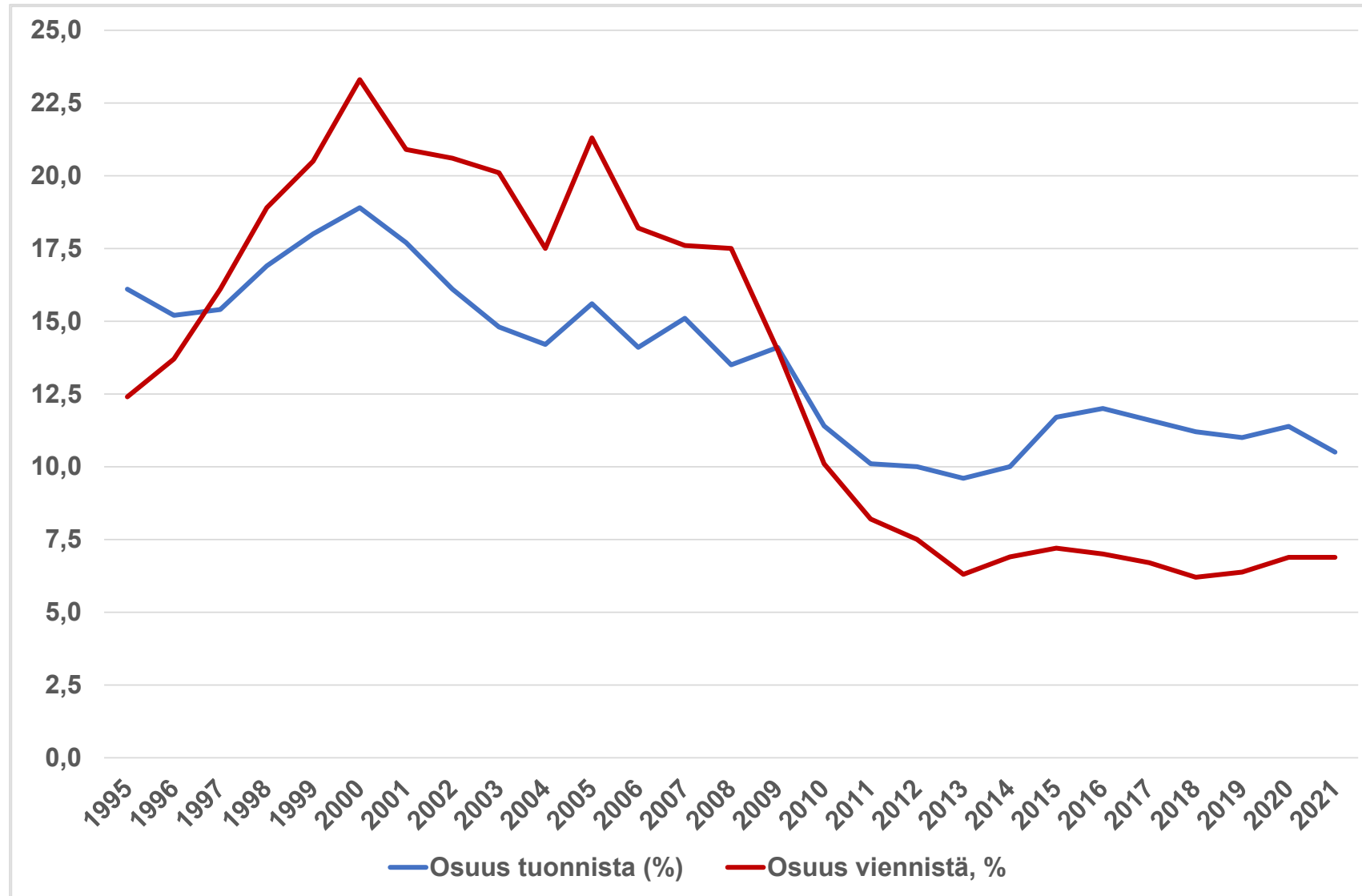
Tavaravienti 2002-2023, mrd EUR



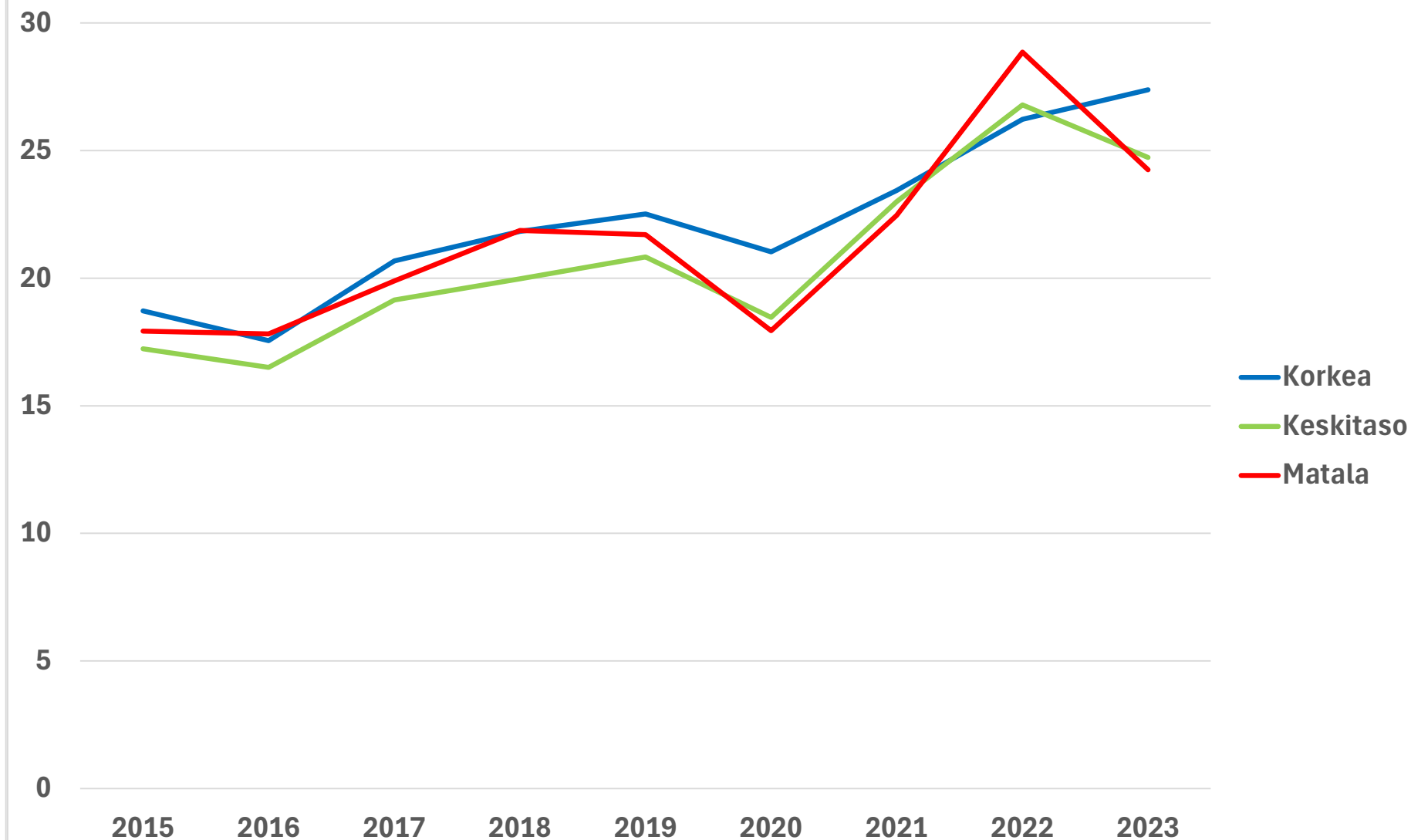
Palveluvienti 2013-2023



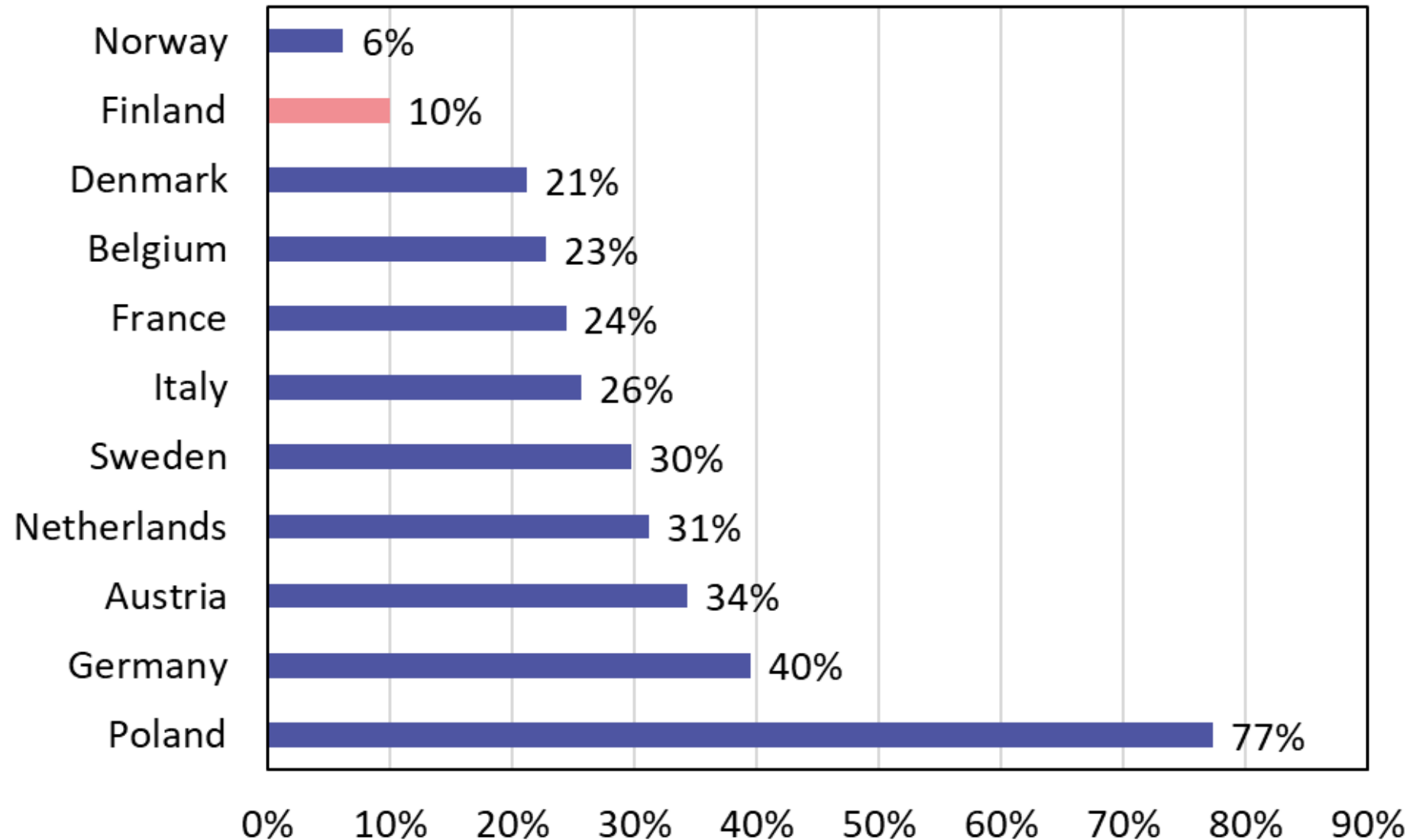
Suomen korkean teknologian viennin kehitys



Tavaravienti teknologiatason mukaan 2015- (MEUR)



Suomen viennin arvonlisän muutos 2009-2018



Trade balance (goods and services), MEUR

15 000
12 500
10 000
7 500
5 000
2 500
0
-2 500
-5 000
-7 500

1975 1976 1977 1978 1979 1980 1981 1982 1983 1984 1985 1986 1987 1988 1989 1990 1991 1992 1993 1994 1995 1996 1997 1998 1999 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021 2022* 2023*

Yleiskuva rakennusalan viennistä

Rakennusalan vienti

- Vaikea saada kokonaiskuvaa tilastoista, koska Rakennusalan toiminnot hajaantuvat eri toimialaluokkiin
- Kansainvälinen liiketoiminta vai vienti?
- Vahvaa viennin kärkeä vaikea tunnistaa
- Vienti hajaantuu pieniin puroihin
- Kansainvälistyminen on osa yrityksen riskien hallintaa – useampi markkina, verkostot laajenee, osaaminen kasvaa
- Markkinaselvityksiä
 - <https://www.businessfinland.fi/en/campaign-sites/sustainable-growth-program-for-finland/low-carbon-built-environment>

Mahdollisuuksia rakennusalan kansainväliselle kasvulle

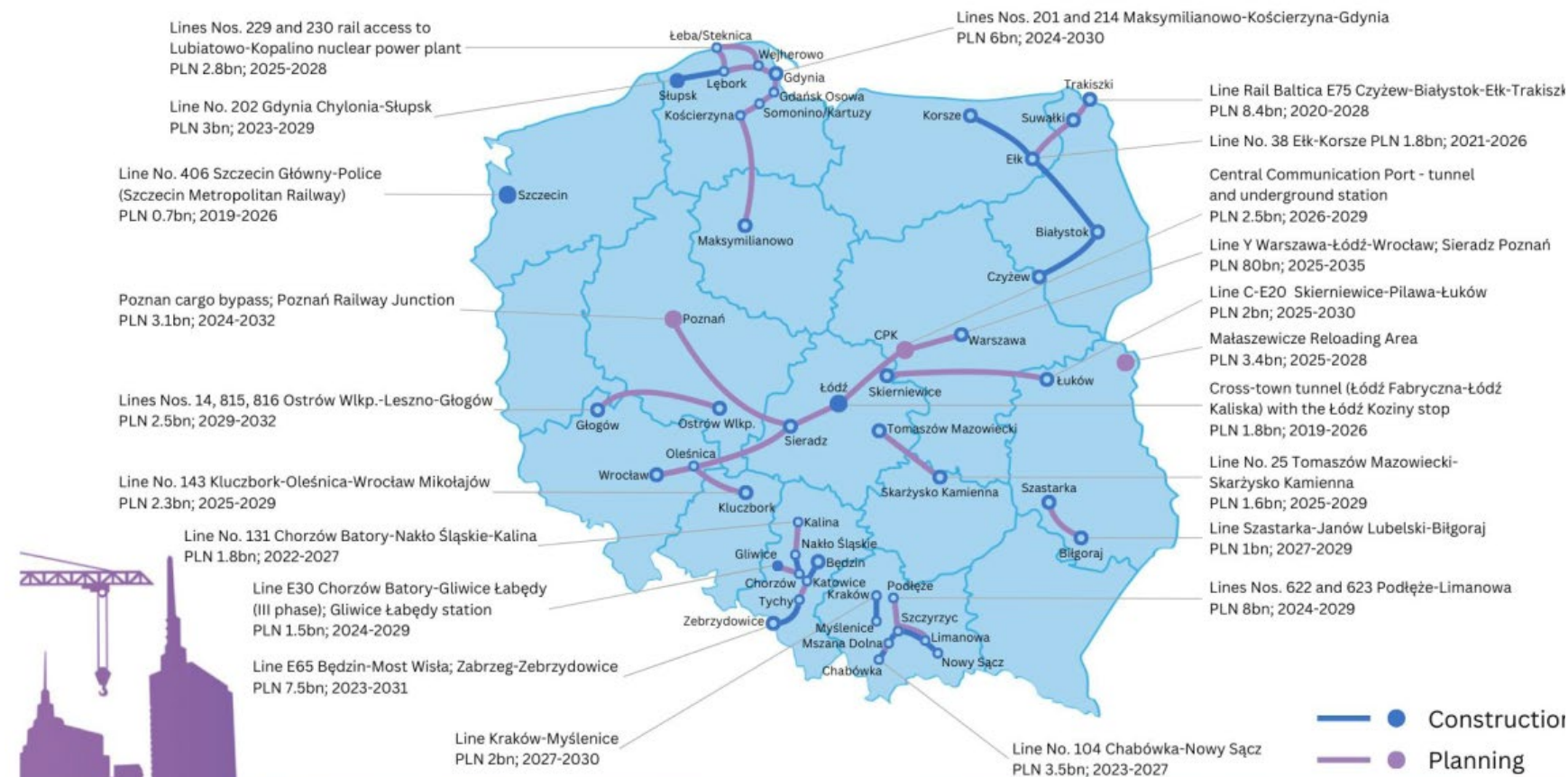
- lähimaat
 - EU
- Itä-Eurooppa
- Globaalit mahdollisuudet
 - Suuret hankkeet?

Pohjoismaat

- Ruotsi erittäin merkittävä kauppakumppani
- Helppo tapa aloittaa
- Isoja investointeja käynnistymässä Ruotsissa ja Norjassa, esim. puolustussektorilla

Puola

Ongoing and planned major rail projects in Poland



Tilannekuvaava
BKT kasvaa edelleen
Asuntojen määrä kasvaa
Energiainvestointeja
Infrastrukturi

- Teitä
 - Rautateitä
 - Lentokenttä CPK – n. 40 mrd Eur
- <https://www.cpk.pl/en/>

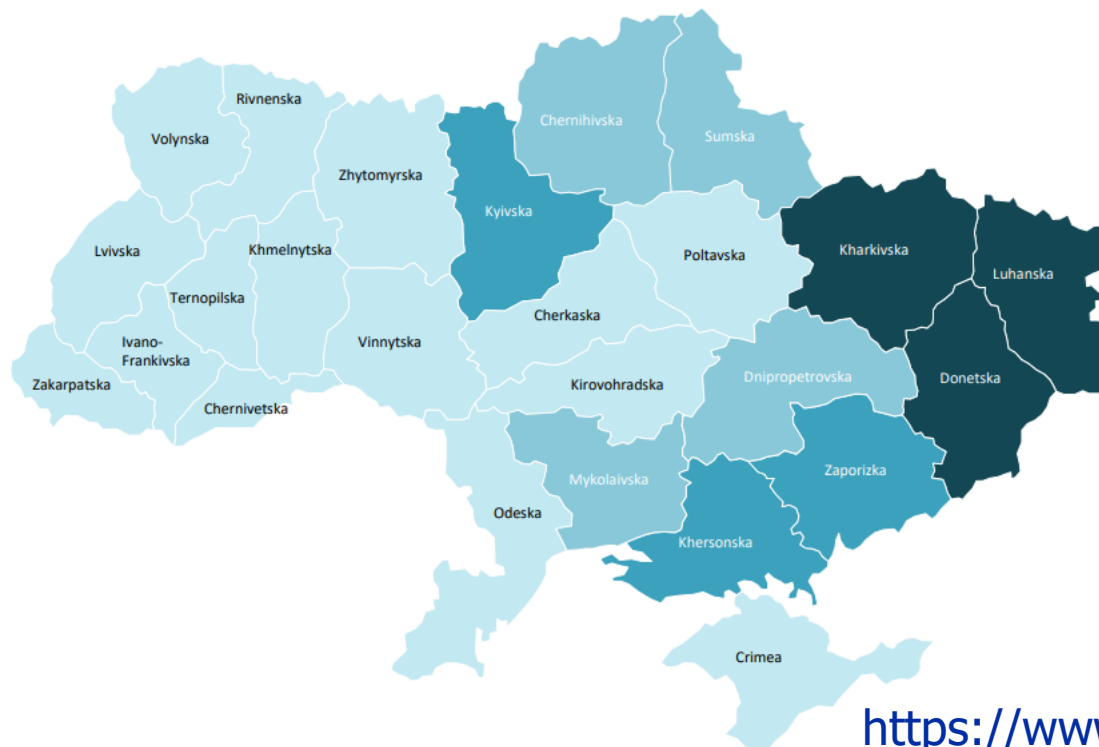
Sairaalat
Koulut
Puolustusinvestoinnit, esim.
Väestönsuojat

BF tehnyt markkinakatsauksen

Ukraina

THE LARGEST DAMAGE IS OBSERVED IN EASTERN REGIONS; RECENTLY, MORE DAMAGE HAS BEEN ACCUMULATING IN ZAPORIZKA OBLAST DUE TO ACTIVE HOSTILITIES THERE

DIRECT DAMAGE OF INFRASTRUCTURE AND BUILDINGS IN UKRAINE (BY REGION), AS OF 24 FEBRUARY 2023, BN USD



Tarpeet lyhyellä aikavälillä:
Energia
Infrastrukturi
Asuminen
Palvelut: Koulut, Terveystieteet

Globaalisti

Teknologia
Digitaaliset ratkaisut
Investoinnit

EPC

Engineering, Procurement and Construction
Suuret projektit

FINNISH OFFERINGS FOR GLOBAL EPC PROJECTS

Railway



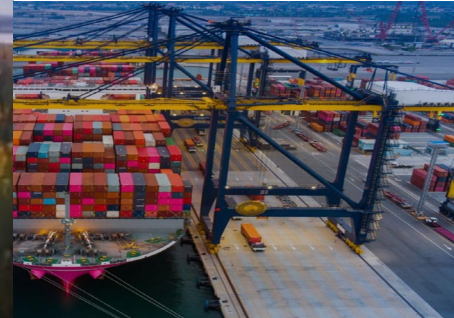
Airport



Highway



Port



Metro



Renewable Energy



Hospital



School



**Energy Efficient
Buildings
(Data Centre)**



Water





KEY STAKEHOLDERS

SUOMI
FINLAND

Team Finland

BUSINESS
FINLAND

FINNVERA



Ministry for Foreign
Affairs of Finland



FINNPARTNERSHIP

International
ECAs

Finnish
Suppliers

International
Banks

Global EPCs,
Yli 30 kpl
verkostossa

Tunnistettuja
projekteja 40+

Miten aloittaa kansainvälistyminen?



- Mikä on oma kilpailuetu?
 - Yhdessä vai yksin?
 - Miten kerron hissipuheen?
- Mikä on paras kohdemarkkina?
- Mitä pitää tehdä, toimenpiteet? Millä resursseilla?
- Miten? Mikä on sopivin kanava markkinalle?
- BF Go Global tiimi